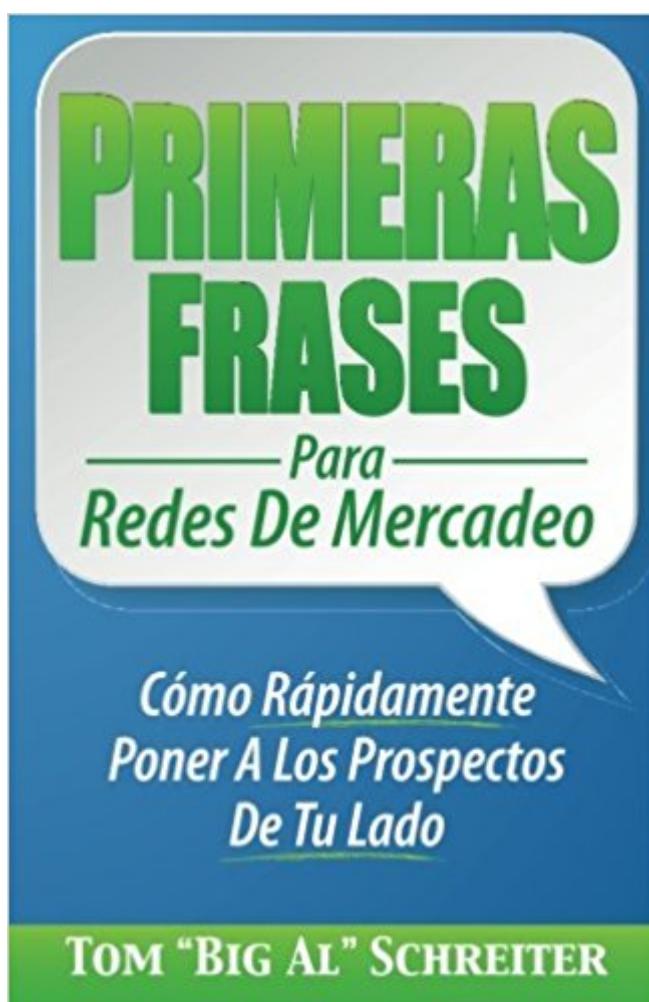


The book was found

Primeras Frases Para Redes De Mercadeo: Cómo Rápidamente Poner A Los Prospectos De Tu Lado (Spanish Edition)



Synopsis

Comienza tus presentaciones y tu prospecciÃ³n para tu negocio de redes de mercadeo con primeras frases que funcionan. Tus prospectos emiten prejuicios contra ti, asÃ- que maneja esos juicios a tu favor. Para muchos distribuidores, la parte mÃ¡s difÃ¢cil sobre prospectar y presentar es la primera frase. Si la primera frase es buena, el prospecto se interesa y se conecta. Si la primera frase es mala, es complicado recuperar el interÃ©s y la confianza del prospecto. Â¿Los nuevos distribuidores cuentan con primeras frases probadas cuando comienzan? Â¿Sienten confianza de que su primera frase harÃ¡ que los prospectos se pongan de su lado? No. Y eso significa que tienen miedo de hablar con prospectos, y en algunos casos, no lo harÃ¡n. Nuestros prospectos protegen su tiempo, asÃ- que son particularmente brutales cuando juzgan nuestra primera frase. Quieren limitar el tiempo que gastan escuchando presentaciones que no les interesan. Y en la mayorÃ-a de las veces, hacen esa decisiÃ³n determinante en los primeros pocos segundos. Descubre en este libro varios tipos de primeras frases exitosas y divertidas, que harÃ¡n que consigas compromisos positivos de los prospectos. Quieres que los prospectos estÃ©n de tu lado cuando presentas. No puedes comenzar con una segunda frase, asÃ- que mÃ¡s vale que tu primera frase sea buena. Â¡Ordena tu copia ahora!

Book Information

Paperback: 158 pages

Publisher: Fortune Network Publishing (December 5, 2015)

Language: Spanish

ISBN-10: 1892366525

ISBN-13: 978-1892366528

Product Dimensions: 5.5 x 0.4 x 8.5 inches

Shipping Weight: 9.3 ounces (View shipping rates and policies)

Average Customer Review: 5.0 out of 5 starsÂ See all reviewsÂ (1 customer review)

Best Sellers Rank: #648,840 in Books (See Top 100 in Books) #110 inÂ Books > Libros en espaÃ±ol > Negocios e inversiones > Mercadeo y Ventas #319 inÂ Books > Business & Money > Marketing & Sales > Marketing > Multilevel

Customer Reviews

5

[Download to continue reading...](#)

Primeras Frases Para Redes De Mercadeo: CÃ mo RÃpidamente Poner A Los Prospectos De Tu Lado (Spanish Edition) CÃ mo Hacer Seguimiento Con Tus Prospectos Para Redes De Mercadeo: Convierte un "Ahora no" En un "Â¡Ahora mismo!" (Spanish Edition) 51 Maneras Y Lugares Para Patrocinar Nuevos Distribuidores: Descubre Prospectos Calificados Para Tu Negocio De Redes De Mercadeo (Spanish Edition) Telecontrol de redes elÃctricas usando protocolos de gestiÃn de redes: ImplementaciÃn de las funciones de telecontrol de la norma IEC 60870-5-104 ... de gestiÃn de redes SNMPv3 (Spanish Edition) 650+ Frases en InglÃs para Todos los DÃ-as: Aprende Frases en InglÃs para Alumnos Principiantes e Intermedios (Spanish Edition) TÃcnicas Para Triunfar En Redes De Mercadeo: Vende, Factura Y Prospecta Como Los Grandes... (Spanish Edition) CÃ mo Prospectar, Vender y Construir Tu Negocio de Redes de Mercadeo Con Historias (Spanish Edition) Descubra los secretos del network marketing: Redes de Mercadeo y Network marketing (Spanish Edition) 201 Frases Esenciales en InglÃs: Frases BÃsicas Y Ãtiles Que Te AyudarÃ¡ Hablar InglÃs RÃpidamente (Spanish Edition) Historia Antigua De Los Egipcios,de Los Asirios, De Los Babilonios, De Los Medos Y De Los Persas, De Los Macedonios, De Los Griegos, De Los Cartagineses Y De Los Romanos... (Spanish Edition) Historia Antigua de Los Egipcios, de Los Asirios, de Los Babilonios, de Los Medos y de Los Persas, de Los Macedonios, de Los Griegos, de Los Cartagine (Spanish Edition) CÃ mo Eliminar AcÃfenos Y Tinnitus RÃpidamente: AprendÃ© todo lo que necesitas para eliminar el tinnitus y acÃfenos de tu vida! (Inteligencia De Vanguardia nÂº 4) (Spanish Edition) El mÃ©todo Dukan ilustrado: CÃ mo adelgazar rÃpidamente y para siempre (Rba Practica) (Spanish Edition) Rompe El Hielo: CÃ mo Hacer Que Tus Prospectos Rueguen Por una PresentaciÃn (Spanish Edition) El MÃ©todo Zugzwang: El sistema para mejorar rÃpidamente los resultados del jugador intermedio de ajedrez. (Spanish Edition) PsicologÃ-a de ventas: CÃ mo vender mÃs, mÃs fÃcil y rÃpidamente de lo que alguna vez pensaste que fuese posible (Spanish Edition) CÃ mo Acumular Dinero RÃpidamente y Sin Trabajar: Reflexiones sobre el dinero y la Ã©tica en un mundo en transformaciÃn (Spanish Edition) CÃ mo construir una mÃquina de dinero multinivel: La ciencia del mÃrketing de redes (Spanish Edition) 365 Propuestas para educar: Las mejores citas, frases, aforismos y reflexiones sobre educaciÃn (Spanish Edition) Los doce mexicanos mÃs pobres: El lado B de la lista de millonarios (Spanish Edition)

[Dmca](#)